



Ludovic Arnaud

42 ans

Président fondateur de
NEXT FINANCIAL PARTNERS

Gérant de
CFA ASSURANCES

Créateur d'un dispositif d'investissement et de défiscalisation en faveur de la sauvegarde du patrimoine

Suivant un parcours atypique partant d'une carrière de coureur cycliste de haut niveau, **Ludovic Arnaud** est à ce jour dirigeant de plusieurs entreprises de conseil, en assurances, en gestion de patrimoine et en investissement financier.

La réussite de ses projets et entreprises repose sur des atouts et des forces bien spécifiques.

Par l'innovation et l'atypisme de son cursus, il voit les choses sous des angles différents et nouveaux, ce qui l'amène à inventer de nouveaux produits et services, qu'il conçoit haut de gamme et personnalisés. Son esprit de compétition quant à lui, l'amène à voir grand, à constamment chercher à dépasser les limites et à entreprendre l'impossible et son parcours de terrain lui permet de rester pragmatique en toute circonstance et de se doter des moyens de ses ambitions.

Entrepreneur et novateur, **Ludovic Arnaud** excelle tout particulièrement dans la résolution de dossiers complexes et ambitieux, qu'il gère avec une efficacité déconcertante sur la base d'une association de compétences exceptionnelles en matière de droit, de fiscalité et de finances, ainsi que par un sens du commerce, du consensus et de l'intérêt général singulièrement prononcé.

Stratège, juriste et fiscaliste, il n'en est pas moins humaniste. En effet, son parcours tout entier est guidé par des décisions et des valeurs profondément éthiques, qui, dans une vision globale et circulaire, privilégieront toujours les partenariats pluriels et transversaux sur la base de concepts « gagnantgagnant » pour toutes les parties.

Ludovic Arnaud œuvre ainsi en faveur d'un mariage aussi insolite que nécessaire entre finance et humanisme, au service d'une collaboration réussie entre intérêts privés et publics.

Ludovic Arnaud se construira dans le monde du cyclisme de compétition développant des valeurs phares comme la discipline, l'endurance, l'ambition, la stratégie et le partenariat.

Par ces valeurs, il sera capable de se dépasser et de gagner, remportant de nombreux trophées. À 21 ans, entraînements et compétitions confondus, il aura parcouru plus de 80 000km, ayant ainsi sillonné l'équivalent de 2 fois le tour de la terre, à la seule force de ses bras et jambes !



Le Dauphiné - Article paru en octobre 1996

Au niveau national, il remportera la Coupe de France sur piste en 1997, et sera médaillé 2ème meilleur français aux points sur piste, 3ème du Championnat de France à l'Américaine en 1996, 5ème en poursuite et en contre la montre par équipe (en 1996). Il réalisera divers stages en équipe de France et terminera 2ème aux « 6 jours de Grenoble » avec son coéquipier Fabrice CIGOLOTTI !

Au niveau international, il participera à de grandes courses comme au Tour de la Bidassoa en Espagne, au Paris-Roubaix ou au Paris-Tours, en catégorie espoir.

En 1998, en plein scandale « Festina » et poussé par son sens profond de l'éthique, **Ludovic Arnaud** décidera de rompre avec le milieu du cyclisme professionnel, dont il n'approuve plus certaines dérives.

SON PALMARES SPORTIF

- **311 courses** de vélo en compétition
- **38 victoires** dont la Coupe de France sur Piste en 1997 à Bordeaux
- **56 podiums** en compétition
- **13 fois** Champion Régional
- **5 fois** dans les 10 premiers aux Championnats de France
- **Vice-Champion de France** en course aux points sur piste en 1996
- **3ème du Championnat de France** à l'Américaine en 1996

À 21 ans, l'ex-coureur cycliste décide donc sa reconversion en entrant dans une phase transitoire de formation et d'expérience professionnelle sur le terrain.

Rebondissant tout naturellement sur son expérience et sur sa notoriété acquise, ainsi que sur son BAC Scientifique et ses deux années universitaires, gérées parallèlement à sa carrière sportive, **Ludovic Arnaud rejoint tout d'abord l'enseigne GO SPORT**, un des leaders du marché de l'équipement sportif.

Porté par son exceptionnel sens commercial et entrepreneurial, il se hisse rapidement au poste de responsable du rayon cyclisme. Développant des concepts nouveaux, tels qu'un atelier, un service après-vente et des produits haut de gamme sur mesure, il remplira régulièrement ses objectifs annuels à plus de 120% !

Puis, cherchant à évoluer, Ludovic Arnaud rejoint le monde de l'assurance, répondant positivement à la proposition de son conseiller en gestion de patrimoine à venir rejoindre son groupe. D'abord commercial chez GAN Assurances puis Conseiller en clientèle chez AXA, l'ex-coureur cycliste se formera et se passionnera pour ce nouveau métier.

Là encore il apportera sa vision, développant des procédures qualité pour le compte des 7 agences Lyonnaises visant à limiter les taux de résiliations. Il élaborera ainsi des protocoles de gestion client, basés sur le sur mesure et sur des offres commerciales négociées.

Parallèlement, cherchant toujours à évoluer, Ludovic Arnaud entamera une formation personnalisée à la création et au développement de projet, et à la résolution de problèmes et la gestion de crises auprès de la société de conseil Kalki Partners, lui permettant de franchir le pas vers son autonomie et la création d'entreprise.

1998-2001
Responsable du rayon cycle,
GO SPORT, St-Etienne

2002-2003
Commercial en assurances,
Sté GAN, St-Etienne
Formation GAN à la protection sociale
des personnes et des placements
financiers

2003-2008
Conseiller en clientèle d'assurances,
Sté AXA, St-Etienne
Formation AXA dommages aux biens
et en dommages de responsabilité des
professionnels

2005 à ce jour
Formation « Création de projets
et résolution de problèmes » Kalki
Partners

Porté par son désir de créativité et d'indépendance, **Ludovic Arnaud** ouvrira son propre cabinet de courtage en assurance

Au-delà du simple conseil en assurances, **Ludovic Arnaud** cherchera rapidement à élargir ses compétences et les prestations de son cabinet et se formera **au conseil en investissement financier et à la gestion de patrimoine, obtenant l'agrément CIF et l'agrément IOBSP (Intermédiaire en Opération Bancaire et Service de Paiement).**

Compétiteur dans l'âme, le jeune entrepreneur portera tout particulièrement les dossiers les plus exigeants, se passionnant pour les missions jugées impossibles, révélant **ses capacités d'innovation, de gestion complexe et d'élaboration de solutions inédites.**

Résolvant ainsi à l'avantage de ses clients des dossiers de plus en plus complexes et exigeants à hauteur de plusieurs millions d'euros, **il développera sur le terrain des qualités juridiques, financières et commerciales hors du commun.**

C'est ainsi que CFA Assurances se distingue par un développement économique hors norme, ayant vu son nombre de clients se multiplier par 20 et son chiffre d'affaire croître de 10 à 20% annuellement.

La société satisfait et défend à ce jour plus d'un millier de clients, particuliers et professionnels, en matière d'assurance, de gestion de patrimoine et de conseil en investissement financier.

Il développera le cabinet à son image sur la base de valeur-ajoutées, telles que :

- La pluralité des partenariats
- L'indépendance vis-à-vis des compagnies d'assurances
- Le conseil et l'expertise personnalisés
- Le développement de solutions sur mesure
- La pertinence des diagnostics besoins/risques
- L'engagement et la défense des droits de sa clientèle
- La technicité et la qualité des prestations
- Une approche humaniste et éthique des situations et des problèmes
- La pluridisciplinarité du conseil : en assurance, en patrimoine et en investissement
- La transversalité des expertises : juridiques, comptables, fiscales et patrimoniales
- Au service du particulier, des PME, des grandes entreprises et des collectivités locales.

2009
Création de CFA Assurances
au Puy en Velay (43)

Mai 2010
Rachat d'une 2ème agence
grossissant l'activité
à St Etienne (42)

2009 - 2011
Formations en Conseil en
Investissements
Financiers et Gestion de Patrimoine
Agrémentations CIF - IOBSP

Sept 2011
Regroupement des 2 activités à
St Etienne - fermeture de l'agence du
Puy

Ayant toujours voulu développer des projets ambitieux, le jeune chef d'entreprise, passionné de patrimoine architectural, se lance un nouveau défi :

Trouver une solution sur mesure pour la réhabilitation et l'exploitation du « Fort des Têtes » de Briançon, la forteresse du célèbre architecte Vauban, classée au patrimoine mondial de l'humanité auprès de l'UNESCO.

C'est ainsi qu'à 39 ans, fort des compétences acquises, Ludovic Arnaud créé NEXT FINANCIAL PARTNERS, afin de porter ce projet de valorisation et de dynamisation économique dudit Fort Vauban et de son territoire, à hauteur de 60 millions d'euros d'investissements.

En moins de 2 ans, il réussira à en élaborer tout le montage, à réaliser les études de faisabilité et de programmation, tant financières, économiques qu'architecturales, à élaborer le dispositif d'investissement et de défiscalisation à la base du financement du projet, à en obtenir les agréments fiscaux, à convaincre les partenaires tant publics que privés et à fédérer une équipe de professionnels passionnés autour de ce projet, hors norme et novateur.

Les concepts fondateurs du projet sont en effet novateurs à plus d'un titre, élaborant de manière insolite :

- Un partenariat public-privé gagnant gagnant
- Un croisement entre cadres légaux normalement indépendants
- Un investissement privé au service du patrimoine architectural français et du développement économique, touristique et social des territoires
- Une fiscalité, une rentabilité et une sécurité au service de l'investisseur
- Un concept d'économie circulaire, générant ni perdant, ni déchet
- Une éthique d'investissement au service de l'économie réelle non spéculative

À travers NEXT, **Ludovic Arnaud**, et son équipe, est à la fois conseiller en investissement et porteur des projets-mêmes financés par les investisseurs privés.

À ce jour, l'histoire s'écrit. À vous, à nous dès lors d'apporter notre pierre à l'édifice...

2015
Genèse du projet
et premières visites du Fort

Aout 2016
Création de NEXT Financial Partners

2017
Agrément fiscal et légal du montage
financier du projet
Début de la levée de fonds pour le
projet FORT DES TROIS TETES

2019
Permis de construire